



Erasmus+

Thrive! Unternehmerische Kompetenz als  
solide Basis  
für eine Zukunft in der Kreativwirtschaft

## Modul 3 – Weibliches Unternehmertum

*Lehrerhandbuch Planspiel*



Erasmus+

Autor: Stivako; Übersetzung: Bergische Universität Wuppertal

Das "Thrive! Entrepreneurial skills as solid base for a future in the Creative Industry"-Projekt (Unternehmerische Kompetenz als solide Basis für eine Zukunft in der Kreativwirtschaft) hat das zentrale Ziel, die (jungen) Unternehmerinnen und Unternehmen sowie ihre Mitarbeiter im Kreativsektor dabei zu unterstützen, einen Transformations- und Innovationsprozess zu durchlaufen, der notwendig ist, um die Gegenwart zu überleben und ein Unternehmen mit einem nachhaltigen Business Case zu werden.

Dieses Projekt wurde mit Unterstützung der Europäischen Kommission finanziert. Diese Veröffentlichung spiegelt nur die Ansichten der Autoren wider, und die Kommission kann nicht für die Verwendung der darin enthaltenen Informationen verantwortlich gemacht werden.

Die Projektpartner innerhalb dieses Programms sind:



© 2018 Thirve! Projekt, Erasmus+ 2016-1-NL01-KA202-022890. Kein Teil dieses Dokuments darf ohne die Genehmigung von Stivako (Projektkoordinator) in irgendeiner Form reproduziert werden.

Kontaktadresse:

Stivako  
Boeingavenue 207  
1119 PD Schiphol-Rijk  
Niederlande  
tel. +31 20 5435670  
info@stivako.nl

Projekt-Website: [www.thriveproject.eu](http://www.thriveproject.eu)

## Einführung

Grundlegende Informationen zum Managementspiel PNP (Paper Not Plastic) siehe Schülerhandbuch.

Wenn Sie mit mehr Gruppen arbeiten (plus/minus 10 Studenten pro Gruppe), können Sie mehr Unternehmen gründen. Sie müssen die Kundenliste duplizieren und die Namen der Firmen ändern.

### Script Management-Spiel:

#### Formulare:

1. Lieferpapier (nicht zu wenig Rohstoffe bestellen).
2. Lagerbestand an Rohstoffen (**Zustand bei Ankunft Formular bei Ankunft**).
3. Betriebsbuchhaltung.
4. Lagerbestand des Endprodukts.
5. Bestellung.
6. Empfangsbestätigung (für Kunden)
7. Zahlungsformular (für Kunden).

#### Papier für Papierverkäufer:

Karton zur Herstellung von Formen (grauer Karton)

Papier:

Weiß A3,  
farbig A4 und A3

Braunes Papier (zum Verpacken des Produkts vor der Auslieferung)

#### Materialien:

*Lineale*

*Kartons mit Produktionsressourcen:*

- Messer
- Klebeband
- klebende Markierungen
- 2 Scheren
- 4 Farbmarker
- Radiergummis
- Stifte
- Marker
- Textmarker
- Gummibänder

*Namensschilder:*

Management PNP

Management ... (falls zutreffend)

Management ... (falls zutreffend)

Produktion PNP

Produktion ... (falls zutreffend)

Produktion ... (falls zutreffend)

Papierverkäufer

Kunde

*Produktbeispiele:*

Becher, Schachtel 1, Schachtel 2, Kissenbeutel (mit mehreren Firmen, mehrere Sets)



*Schülerhandbuch* (Erklärung des Spiels, verschiedene Formulare)

### **Organisation des Spiels**

- Tisch für Papierverkäufer einrichten.
- Tisch für Papierverkäufer Kunden einrichten.
- Namensschilder auf den Türen
- Regale / Platten, auf denen die Produkte geschnitten werden können.
- pro Gruppe: 2 oder 3 Lineale, 6x Graukarton, eine Rolle Papier, eine Schachtel mit Produktionsmittel, ein Blatt Beispieldpapier, d.h. 1 Blatt Flipchart, 1 Blatt Flipchart, 1 x A4-Bogen, 1 x A3-Bogen, 4 Exemplar-Produkte: Becher, Schachtel, Beutel, **Strohalm**.

Für jede Gruppe eine Telefonliste mit Nummern der Kunden und Firma PNP

### **Material für die Geschäftsführung der Firma PNP:**

Formular 1, 2, 3, 4 und 5

Eine Telefonliste pro Unternehmen

### **Material für den Kunden:**

Schülerhandbuch

Ernennungsformulare

2 Lineale

Ein Musterprodukt pro Kunde

Taschenrechner

Eine Reihe von Eilaufträgen pro Kunde

Formulare 6 und 7

Eine Telefonliste mit der Telefonnummer der Firma.

### **Material beim Papierverkäufer:**

Schülerhandbuch

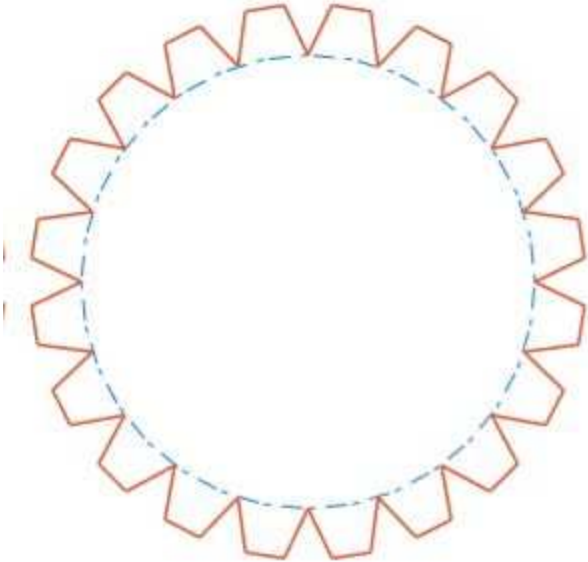
Formular 3 Papierbestand

Klassenzimmer/Räume, mit Telefon oder Mobiltelefonen. Schreiben Sie Telefonnummern in das Telefonbuch, so dass sich Kunden und Unternehmen gegenseitig erreichen können.

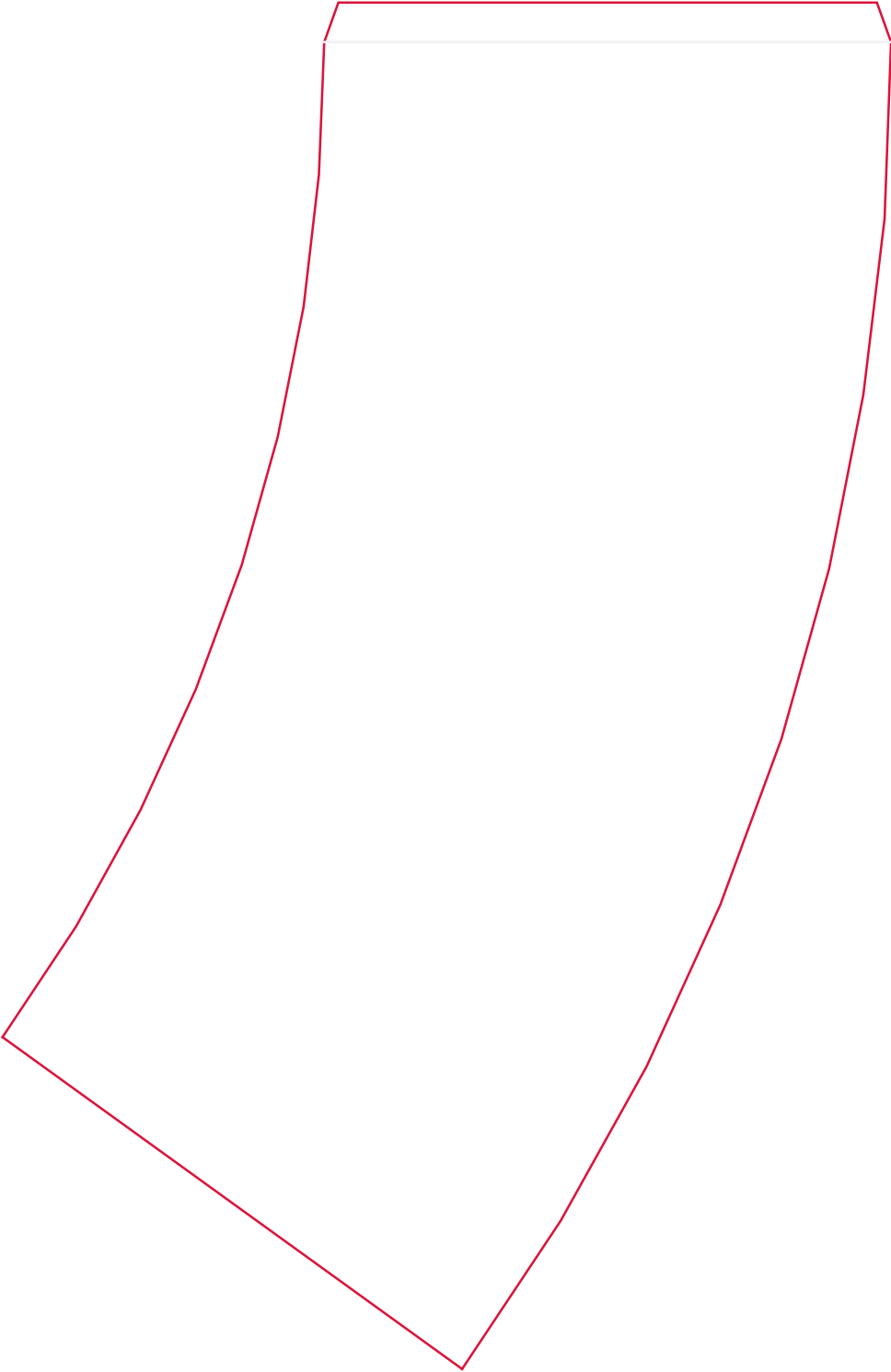
### **Modelle der Produkte:**

Originale zur Herstellung der Beispiele für die Firma PNP und den Kunden siehe PDF

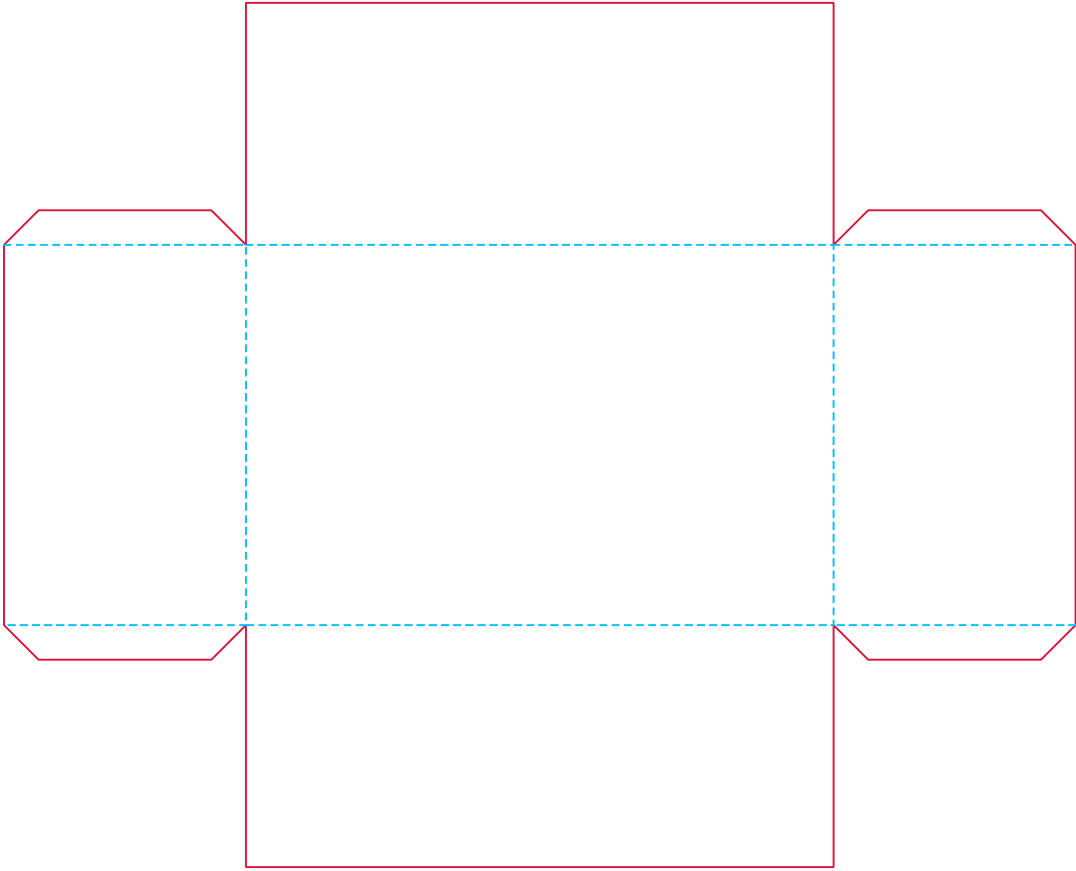
# Becher Boden



**Becher**

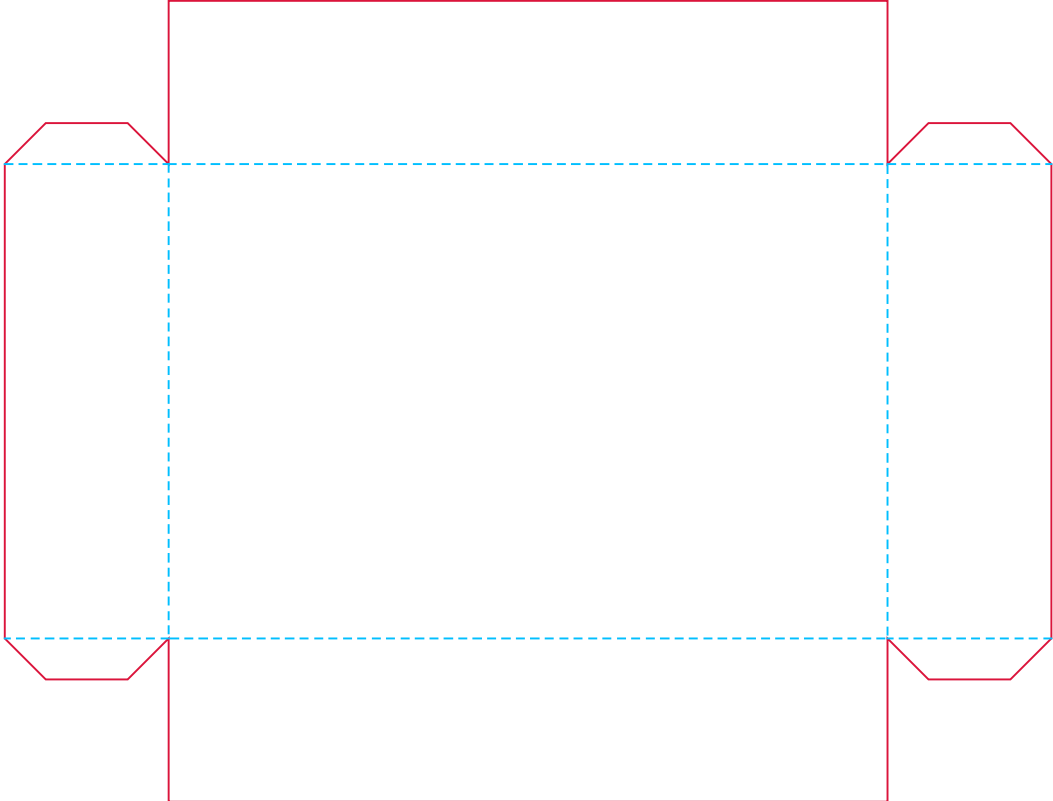


# Schachtel 1 – Schachtel

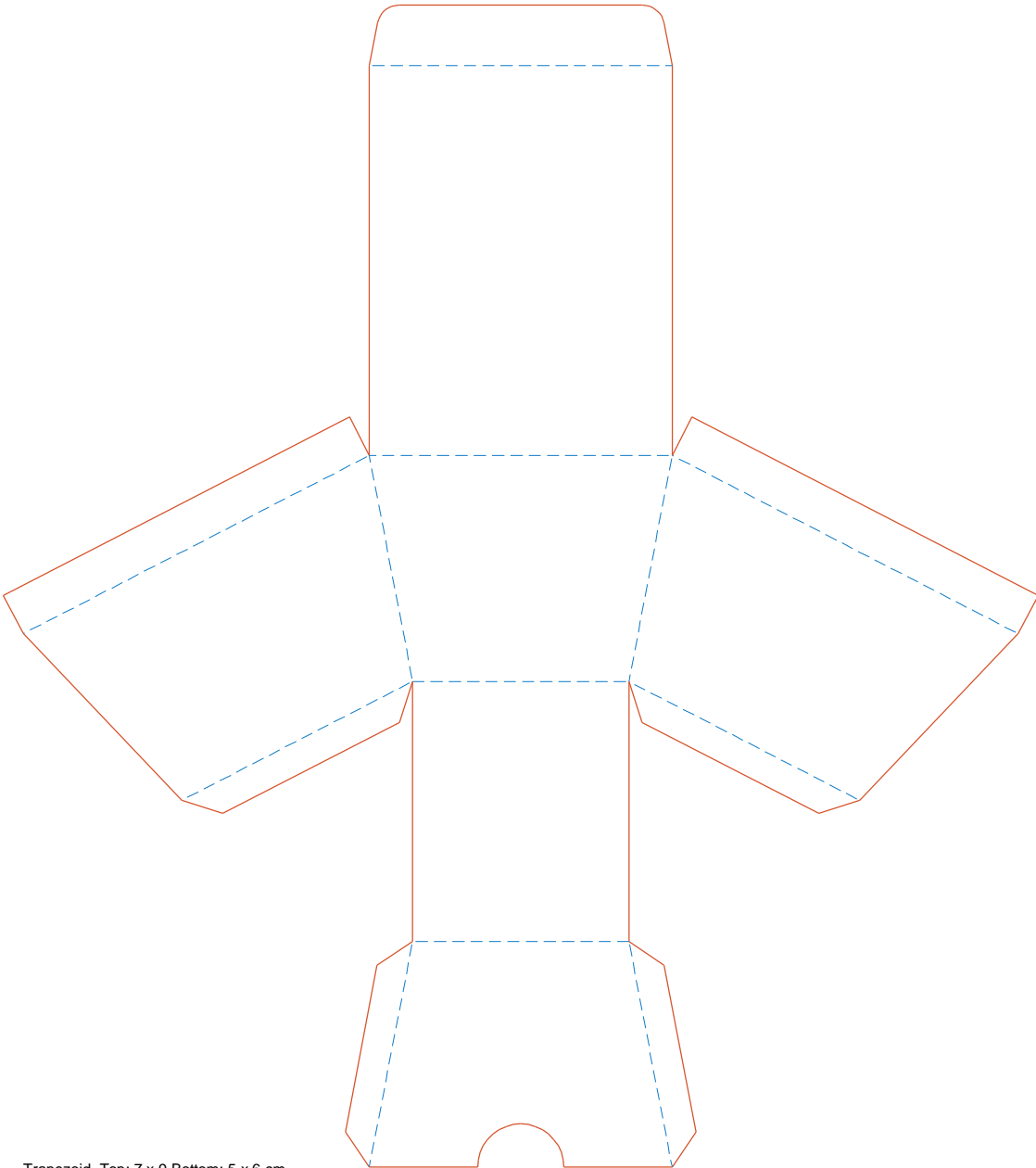




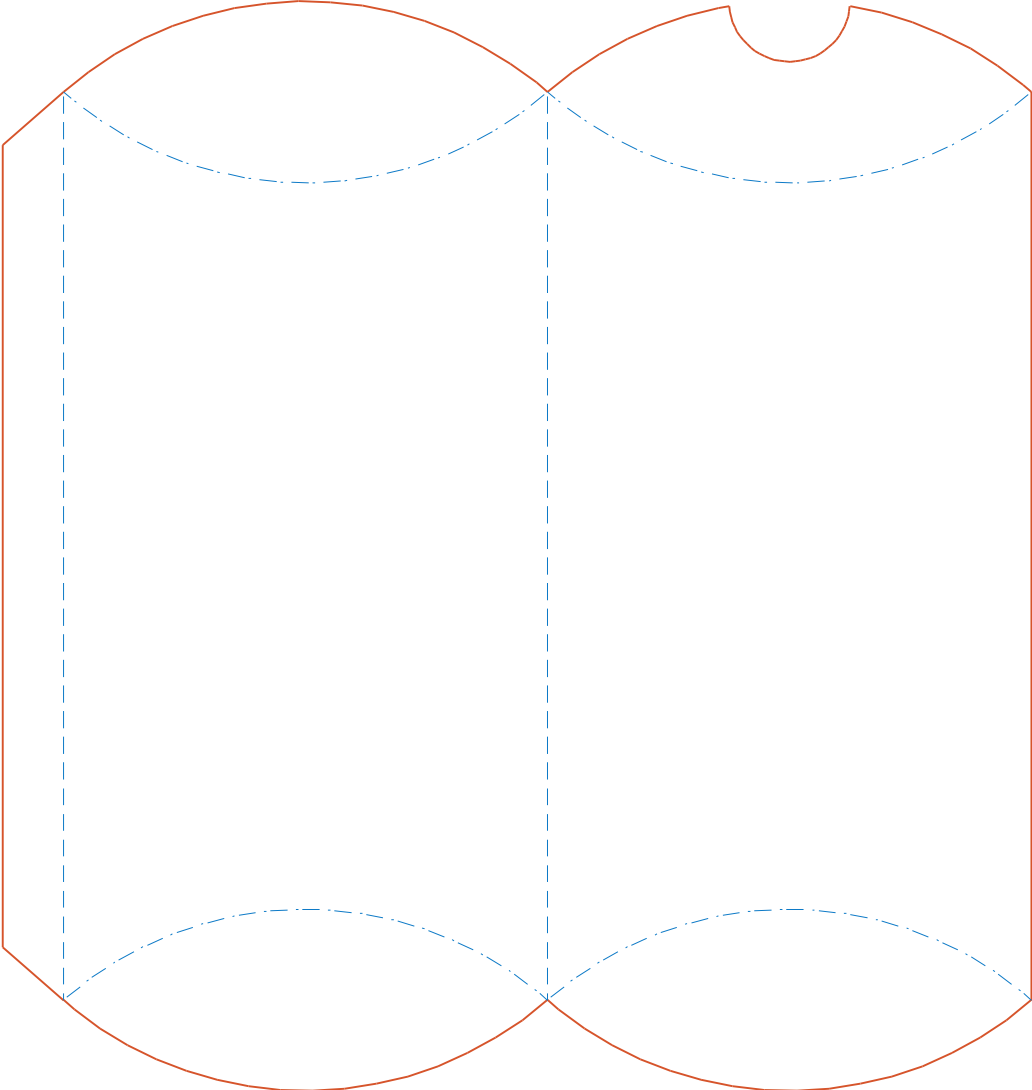
# Schachtel 1 – Deckel

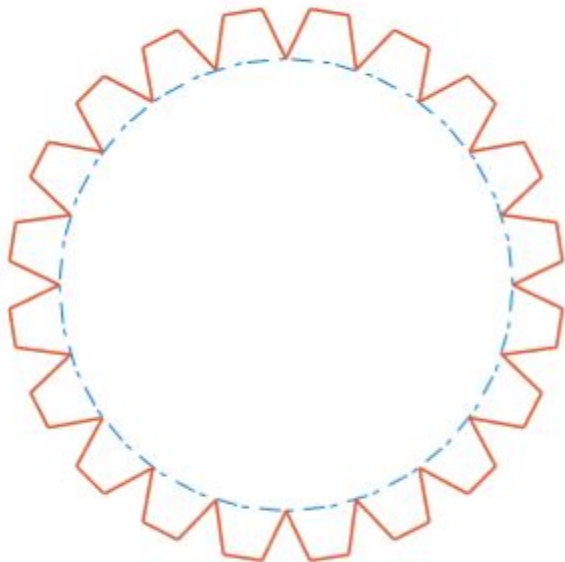


# Schachtel 2

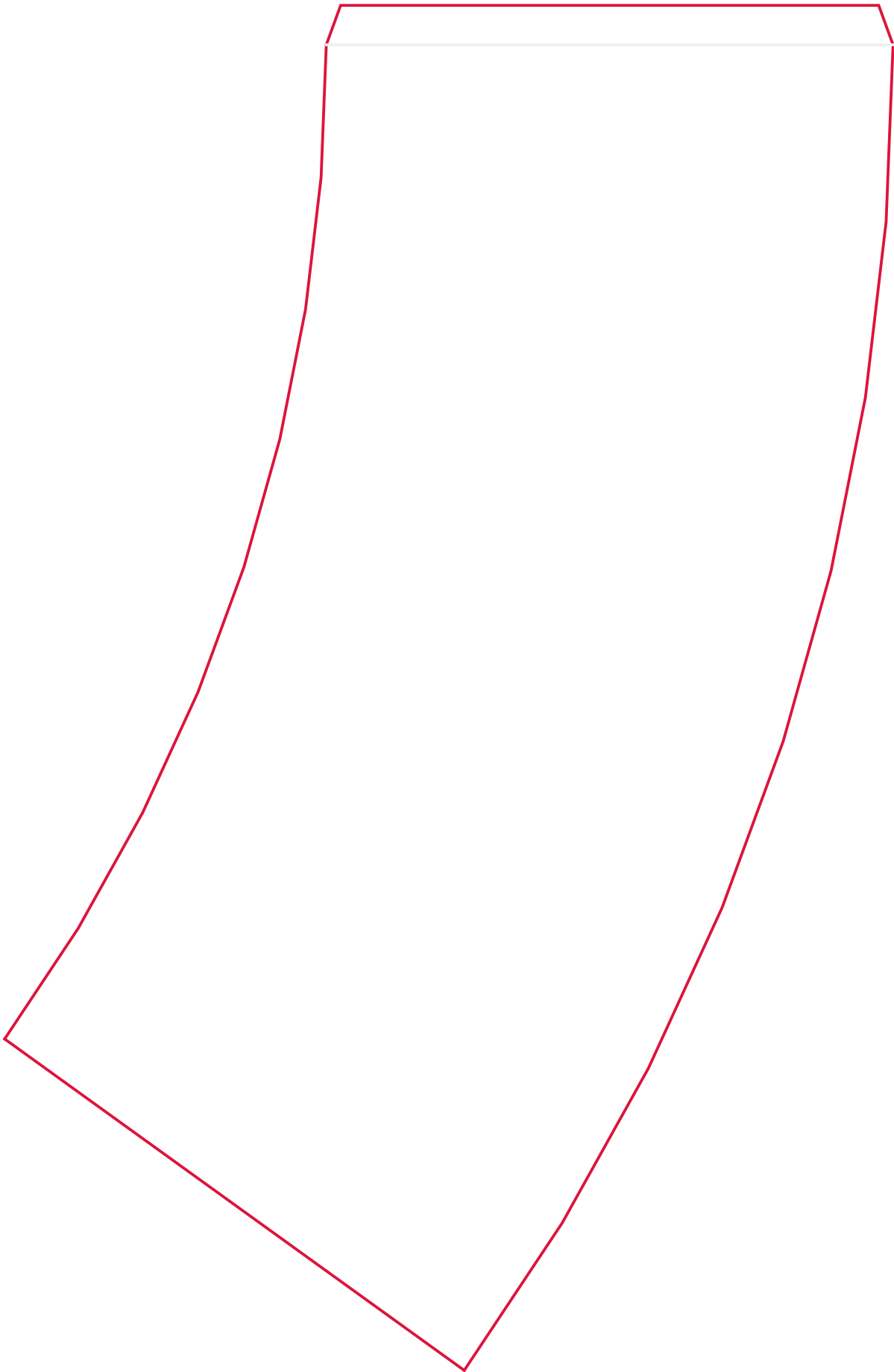


# Kissenbeutel

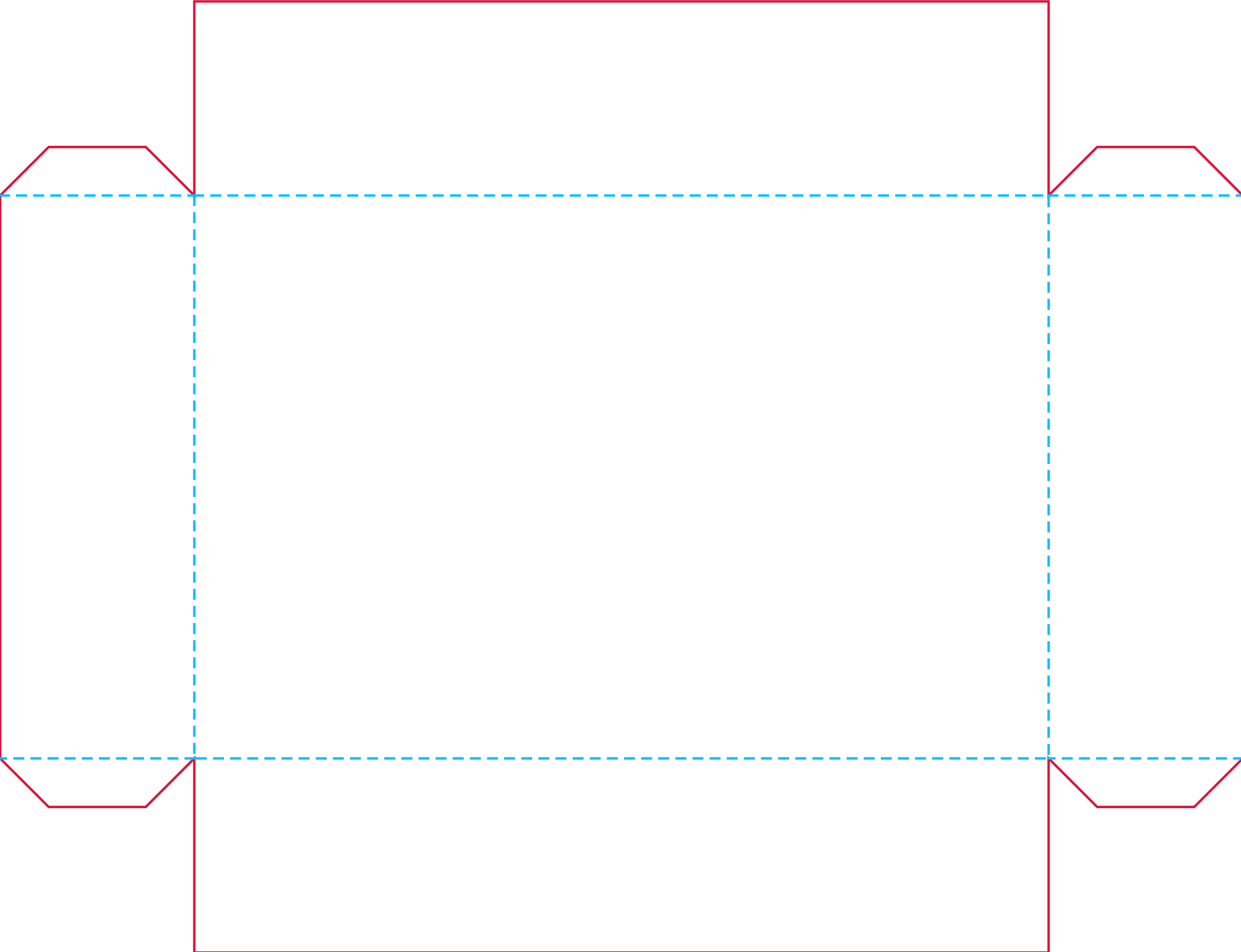




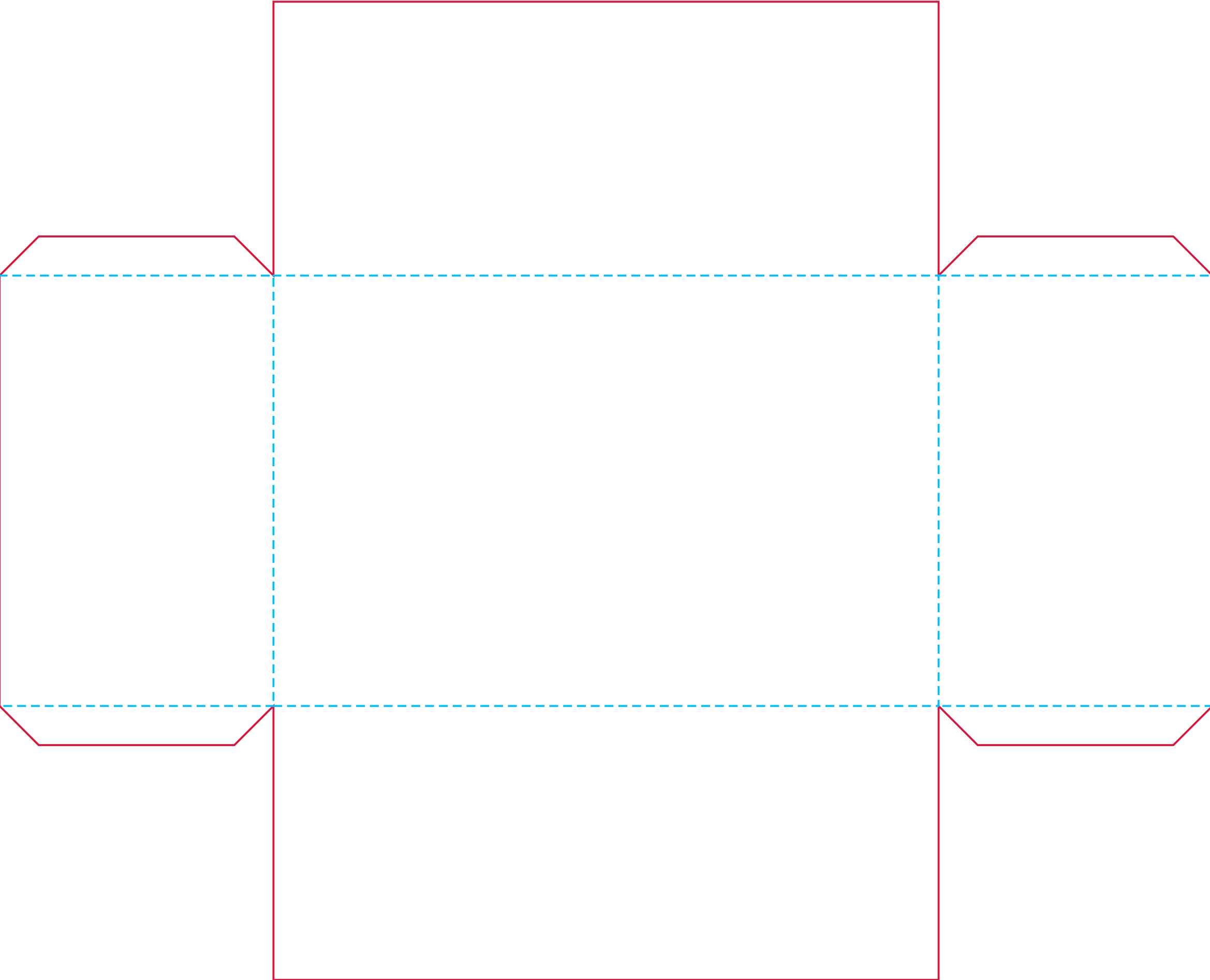
**Truncated cone D80, D60 x 100 (cm)**

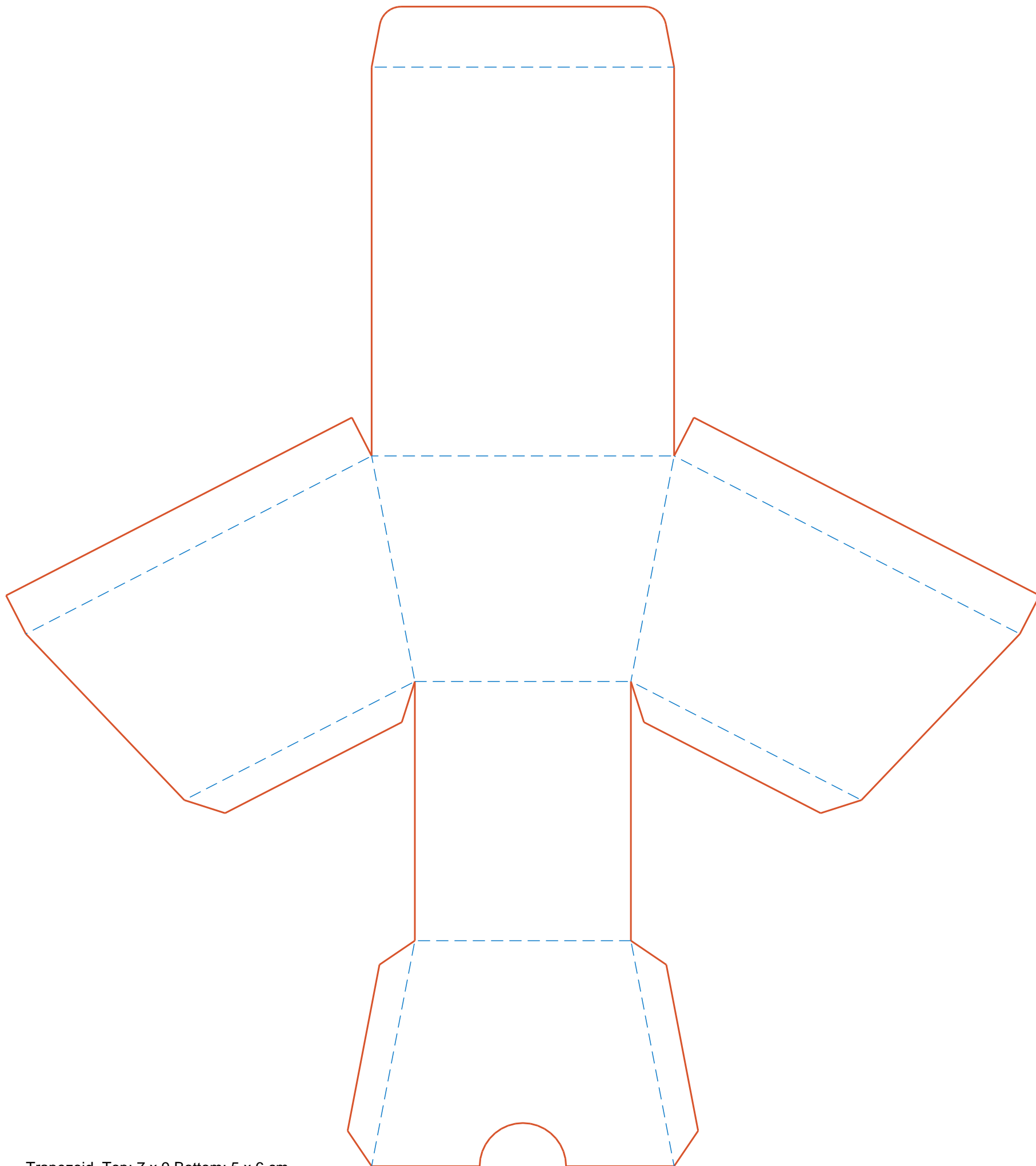


**Box with lid 170 x 110 x 70 LID40 (cm): lid**



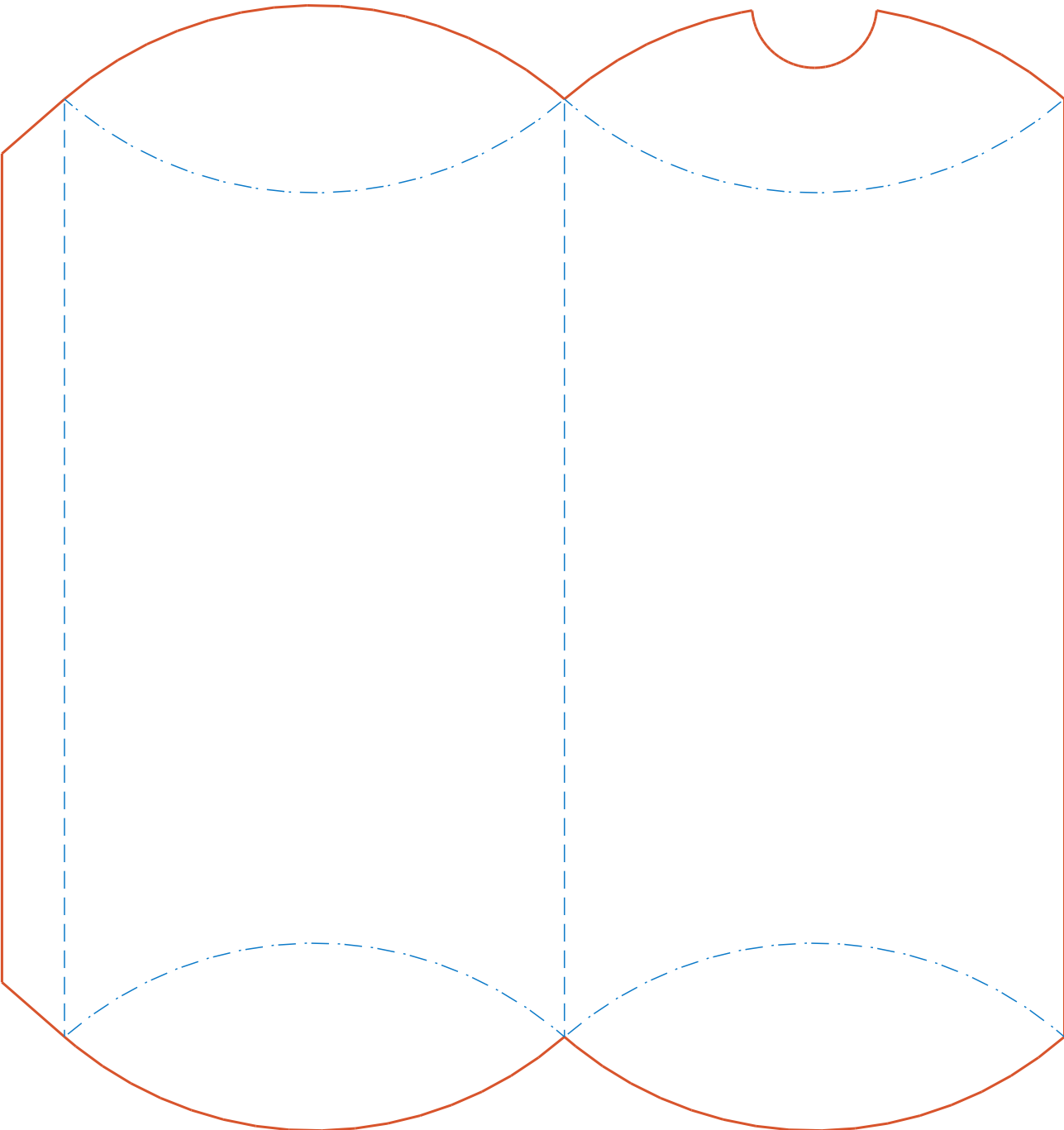
**Box with lid 170 x 110 x 70 LID40 (cm): base**





Trapezoid Top: 7 x 9 Bottom: 5 x 6 cm





Pillow pack 8 x 3 x 15 cm

ALSO MAKE FOR:  
DIRECTOR PNP,  
PRODUCTION PNP

And if applicable idem for other production companies  
CUSTOMER  
PAPER SELLER

# PAPIERVERKÄUFER

**DIREKTOR PNP**

**PRODUKTION PNP**

**KUNDE**